

Entre coup de cœur et bras de fer !

La relation que le cédant va nouer avec son ou ses repreneurs potentiels, et qui va se développer pendant les quelques mois de la négociation, est la clé d'une transaction réussie.

- > Comment installer une connivence pendant les premiers rendez-vous ?
- > Comment crédibiliser son offre – notamment au plan financier - quand on est en concurrence avec des acheteurs industriels ?
- > Comment désamorcer les inévitables crispations qui vont émailler la négociation ?
- > Faut-il ou non accepter un complément de prix ?
- > Dans quel contexte le cédant a-t-il intérêt à réinvestir aux côtés du repreneur ?
- > Quel schéma d'accompagnement privilégier pour répondre aux attentes parfois contradictoires du cédant et du repreneur ?

Après ce jeu de séduction entre cédant et repreneur, il faut convaincre les banques et investisseurs financeurs du projet :

- > La manière de convaincre (crash test prévisionnel, participation au projet de l'équipe en place, zone de compétence du repreneur...)
- > Les nouvelles règles du financement à respecter (ratio, limite du prix, faisabilité, apports, crédit vendeur...)

Les experts présents à la tribune



L'INTERMÉDIAIRE
THIERRY GUICHEN
Cabinet Guichen



L'INVESTISSEUR EN CAPITAL
OLIVIER BLOT
Sodero Gestion



L'EXPERT TRANSMISSION
EMMANUEL BOSCHER
Soregor Transmission



LE FINANCEUR PUBLIC
JEAN-MARC DUCIMETIÈRE
OSÉO Pays de Loire - BPI



L'AVOCAT
JÉRÔME KERVICHE
Cabinet CDK Avocats

Avec le témoignage d'un binôme de cédant/repreneur



CONFÉRENCE-DÉBAT ANIMÉE PAR MARC CHAMOREL,
Directeur de la rédaction de Reprendre & Transmettre magazine

Eric Bouron, Président de l'APRE Atlantique

Marc Chamorel, Directeur de la rédaction de Reprendre & Transmettre magazine

Ont le plaisir de vous convier à une conférence-débat sur le thème :

Relation

cédant/

repreneur/

banquier

les secrets d'une alchimie réussie

le 16 avril 2013 à 17h30

CCI de Nantes Saint-Nazaire

16 Quai Ernest Renaud - 44105 Nantes

Programme

18h00 : Accueil des participants

18h15 : Introduction par Eric Bouron, Président de APRE Atlantique

18h30 : Conférence-débat animée par Marc Chamorel, Directeur de la rédaction de Reprendre & Transmettre magazine

20h15 : Conclusion par Eric Bouron, Président de APRE Atlantique

20h30 : Cocktail

Réponse souhaitée avant le 10 avril 2013 en retournant le carton ci-joint par courrier,
fax (02.40.20.22.03) ou par courriel : bouron@bacauditconseil.fr
Pour toute information : Eric BOURON – tél. : 02.40.20.21.91

TOUR DE FRANCE DE LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE

ÉTAPE DE NANTES

MARDI 16 AVRIL 2013

Coupon à retourner avant le 10 avril 2013 par courrier

M. ou Mme :

Fonction :

Entreprise :

Adresse :

Ville :

Tél. :

Fax :

Port. :

E-mail :

Participera

Ne participera pas mais souhaite recevoir le compte-rendu des débats à paraître dans R&T magazine à l'adresse suivante :

À la conférence-débat organisée

Mardi 16 avril à 18h00

CCI de Nantes Saint-Nazaire

16 Quai Ernest Renaud

44105 Nantes

Et sera accompagné(e) de :

Entreprise :

Adresse :



(Valeur unitaire : 19€)

M. Eric BOURON
BAC AUDIT CONSEIL
4 rue de la Galissonnière
44000 NANTES

Plongez dans les coulisses d'un mano a mano décisif...

Le Tour de France de la Transmission d'entreprise est une manifestation itinérante destinée à familiariser dirigeants de TPE-PME-ETI et repreneurs avec les enjeux et le mode opératoire d'une transmission réussie.

Centrée sur les mille et une facettes de la relation cédant/repreneur, cette conférence abordera principalement les points suivants :

Profilage : cibler des repreneurs « compatibles » et crédibles

Séduction : savoir prendre en compte les exigences du cédant

Négociation : gérer les points durs de la garantie d'actif et de passif

Financement : intégrer les nouvelles contraintes du financement de la reprise

Organisé et animé par le magazine *Reprendre & Transmettre*,
et l'APRE Atlantique

le Tour de France de la Transmission d'entreprise
est soutenu par :

Partenaires Organisateurs



Avec le soutien du



Partenaires experts



A l'initiative et en partenariat avec **APRE Atlantique**

Le Tour de France de la Transmission d'entreprise

fait étape

à Nantes

CCI de Nantes Saint-Nazaire
le 16 avril 2013 à 17h30

Relation

cédant/

repreneur/

banquier

les secrets d'une alchimie réussie

Retournez vite votre
coupon-réponse !
Les 50 premiers inscrits se
verront offrir l'ouvrage
« Bien vendre son entreprise...
malgré la crise ! »

